

قرارداد نمایندگی رسمی فروش محصولات نرم افزاری

ماده ۱- طرفین قرارداد :

این قرارداد بین

الف- خانم/آقای..... به نمایندگی از..... با شماره ثبت به نشانی.....

..... تلفن..... همراه..... نمابر.....

پست الکترونیکی..... سایت..... که منبعد نماینده نامیده می شود و

ب- شرکت..... به شماره ثبت به نشانی.....

تلفن..... که منبعد کارفرما نامیده می گردد و طرفین ملزم به اجرای دقیق مفاد آن می باشند.

ماده ۲- موضوع قرارداد :

اعطای نمایندگی رسمی فروش محصولات نرم افزاری تولیدشده توسط شرکت..... در حوزه

.....

ماده ۳- مدت قرارداد :

مدت اجرای این قرارداد از تاریخ // الی // به مدت می باشد که با توافق طرفین قابل تمدید خواهد بود . لازم به ذکر

است که تعهدات باقی مانده به مشتریان از سوی طرفین قرارداد تا اتمام قرارداد فیما بین پایان نمی یابد.

ماده ۴- قیمت و درصد تخفیف قرارداد :

رعایت قیمت مصوب فروش (مندرج در پیوست شماره یک قرارداد) هر یک از محصولات نرم افزاری الزامی است .

درصد تخفیف نمایندگی رسمی برای فروش ماهیانه تا سقف مبلغ ریال برابر با بیست درصد می باشد و برای مبالغ فروش ماهیانه

مازاد بر ریال برابر با سی درصد خواهد بود.

تبصره ۱: کارفرما می تواند به صورت موقت و در بازه های زمانی مشخص (همچون برگزاری نمایشگاه ها) قیمت محصولات را درصدی

کاهش و یا افزایش دهد. در این بازه ها سهم نماینده رسمی به نسبت قیمت روز محصول محاسبه خواهد شد. تغییر قیمت موقت به

اطلاع همکاران خواهد رسید.

تبصره ۲: در صورتیکه قیمت محصولی بطور قطعی تغییر یابد ، این موضوع توسط کارفرما به اطلاع نماینده خواهد رسید و در قالب

متمم به قرارداد افزوده خواهد شد.

تبصره ۳ : منظور از فروش ، فروشی است که وجه آن توسط کارفرما دریافت شده است.

ماده ۵ - نحوه پرداخت :

۱- جهت دریافت نسخه کامل هر یک از نرم افزارها توسط نماینده ، ضروری است بهای آن نرم افزار (پس از کسر تخفیف درصد

نمایندگی به صورت علی الحساب) به شکل نقدی به حساب کارفرما واریز شود.

۲- در صورتیکه نماینده با هماهنگی قبلی بهای نرم افزار را به صورت چک پرداخت نماید و یا متعهد به پرداخت بصورت اعتباری باشد

، نماینده می بایست در موعد مقرر با کارفرما تسویه حساب نماید. در صورت عدم پرداخت توسط نماینده کارفرما حق دارد پس از

اخطار به نماینده از ارائه هرگونه خدمات به مشتری مورد نظر خودداری نماید و تمام عواقب و مسئولیت های این امر متوجه نماینده

می باشد.

ماده ۶ - تعهدات نماینده :

۱- نماینده مجاز به حذف نام کارفرما از Copyright محصول نمی‌باشد.

۲- نماینده موظف است کلیه محصولات نرم‌افزاری را به قیمت مصوب کارفرما که در پیوست قرارداد ذکر شده است عرضه نماید. چنانچه تخلفی در این خصوص (حتی یک مورد) صورت پذیرد، کارفرما می‌تواند بصورت یک جانبه قرارداد را فسخ نماید. کلیه عواقب حقوقی و مالی ناشی از تخلف بر عهده نماینده خواهد بود.

۳- نماینده متعهد می‌شود با توجه به محدوده جغرافیایی حوزه فعالیت تعیین شده خود ، حجم بازار فروش ماهیانه محصولات نرم‌افزاری کارفرما را ظرف یک ماه بررسی و به کارفرما اعلام نماید. پس از آن با توافق طرفین ، حداقل میزان فروش ماهیانه رسماً تعیین خواهد گردید.

تبصره ۴: چنانچه نماینده پس از عقد قرارداد ، بهر دلیلی نتواند در پایان هر ماه به فروشی معادل حداقل میزان تعیین شده در بازه زمانی شش ماهه اخیر ، دست یابد، کارفرما می‌تواند به صورت یک جانبه قرارداد را فسخ نماید.

ماده ۷ - تعهدات کارفرما :

۱- کارفرما متعهد می‌شود که اشکالات احتمالی مرتبط با برنامه‌نویسی نرم‌افزار خود را برطرف نماید. کارفرما نسخه شامل اصلاحات و تغییرات احتمالی را در اسرع وقت ممکن در اختیار نماینده قرار خواهد داد.

۲- در مواردی که کارفرما برای محصولات خود بروشور و یا کاتالوگی چاپ نماید در صورت امکان نسبت به ارائه بخشی از آن به نماینده ، اقدام لازم را انجام خواهد داد.

۳- کارفرما نام نمایندگان فعال خود را (با ذکر حوزه جغرافیایی) در تبلیغات و اعلامیه‌های آتی خود اطلاع‌رسانی خواهد کرد.

۴- کارفرما یک نسخه از مستندات آموزشی محصولات موجود خود را در اختیار نماینده قرار داده و پاسخگوی سئوالات کارشناس فنی معرفی شده از سوی نماینده خواهد بود.

۵- ارایه پشتیبانی آنلاین (از راه دور) و آفلاین محصولات نرم‌افزاری کارفرما . توضیح : پشتیبانی نرم‌افزارها از راه دور با استفاده از امکانات مخابراتی نماینده در شرایطی امکان‌پذیر می‌باشد که ابزار سخت‌افزاری و نرم‌افزاری لازم توسط نماینده تهیه و نصب شده باشد.

۶- استقبال از نظرات کارشناسی و تجربی نمایندگان در رفع اشکالات و بهبود هر چه بیشتر محصولات نرم‌افزاری کارفرما.

۷- پس از شروع قرارداد یک قفل برای نماینده ارسال و به صورت امانی نزد وی باقی می‌ماند . در صورت فسخ و یا اتمام قرارداد قفل امانت داده شده بلافاصله به کارفرما عودت داده خواهد شد.

۸- ارایه یک نسخه از نرم‌افزارهای مالی کارفرما برای استفاده شخصی نماینده به صورت رایگان و بدون هزینه تا پایان همکاری (زمان فسخ قرارداد و یا اتمام قرارداد).

ماده ۸- ضمانت قرارداد:

نماینده یک فقره چک به مبلغ ریال به شماره حساب جاری بانک شعبه بدون تاریخ در راستای ضمانت اجرای دقیق مفاد این قرارداد و همین‌طور جهت تعهد به پرداخت تتمه بدهی به کارفرما و اتمام تسویه حساب در اختیار کارفرما قرار می‌دهد. این چک در انتهای دوره قرارداد و پس از تسویه حساب کامل به نماینده مسترد خواهد شد.

ماده ۹- موارد فسخ قرارداد و خاتمه دادن آن :

در صورت فسخ قرارداد از سوی نماینده ، وی موظف است بر اساس صورت وضعیت کارفرما نسبت به تسویه حساب در اسرع وقت اقدام نماید. در صورتی که فسخ قرارداد منجر به وارد آوردن خسارت به کارفرما گردد نماینده موظف به جبران آن خواهد بود. چنانچه به دلایلی خارج از حیطه اختیار و اراده طرفین قرارداد ، به علت وقوع اتفاقاتی که در عرف حقوقی به آن فورس ماژور می گویند ، انجام تمام یا قسمتی از تعهدات و وظائف موضوع این قرارداد امکان پذیر نباشد مادام که موانع ذکر شده برطرف نشده باشند، عدم انجام تعهدات مزبور تخلف از مفاد این قرارداد محسوب نمی گردد و در این صورت طرفین ضمن اعلام کتبی مراتب مزبور ظرف مدت پانزده روز از تاریخ وقوع ، می توانند با توافق یکدیگر به مدت قرارداد افزوده و یا آن را فسخ نمایند. در حالت فورس ماژور هیچ یک از طرفین حق هیچ گونه ادعایی نسبت به یکدیگر نخواهند داشت. در صورت عدم اعلام و رسیدن به توافق ، ظرف مهلت تعیین شده فوق الذکر ، کلیه مسئولیت ها و جبران خسارت وارده به طرف دیگر بر عهده متخلف از مفاد این ماده می باشد.

ماده ۱۰- سایر شرایط قرارداد :

حقوق و مالکیت فکری و معنوی ناشی از قرارداد شامل مواردی همچون، Copyright Source Code ، حق اکتشاف ، لیسانس دانش فنی ، مستندات فنی ، حق تالیف و امثال آنها و کلیه استفاده های متصوره از این نتایج در حال و آینده متعلق به کارفرما می باشد. تبصره ۵: تعهد و رعایت حقوق فکری بصورت مستمر و دایمی بوده و با اتمام کار و اختتام قرارداد به پایان نمی رسد.

ماده ۱۱- حل اختلاف :

طرفین توافق نمودند کلیه اختلافات و دعاوی ناشی از این قرارداد یا راجع به آن از جمله انعقاد، اعتبار، فسخ، تفسیر یا اجرای آن، از طریق داوری یکی از داوران عضو سامانه جامع داوری ایران با تعیین و نصب داور همچنین تعیین حق الزحمه داوری از سوی آن سامانه، بعنوان مقام ناصب حل و فصل گردد لذا پس از ثبت درخواست در سامانه مذکور، داور منصوب به موضوع اختلاف رسیدگی و رای لازم را صادر می نماید. شرط داوری حاضر، موافقتنامه ای مستقل از قرارداد اصلی بوده و لازم الاجرا می باشد.

ماده ۱۲- تعداد نسخ قرارداد :

این قرارداد در ۱۲ ماده ، ۶ تبصره و ۲ نسخه تنظیم شده و به امضای طرفین قرارداد رسیده و کلیه نسخ آن اعتبار واحد دارند.

شرکت فناوری اطلاعات

مهر و امضاء نماینده

امضاء شهود